

"The Best People, Empowered to be their Best"

Die Nuvias Group ist ein EMEA-weit agierender Value Added Distributor, der das internationale IT-Distributionsgeschäft neu definiert. Das Unternehmen hat eine Plattform geschaffen, die ein einheitlich hochwertiges und service-orientiertes Angebot mit einem umfangreichen Lösungsportfolio im gesamten EMEA-Raum ermöglicht.

Die Gruppe setzt sich zusammen aus Wick Hill, einem Value Added Distributor mit Schwerpunkt auf Security-Lösungen; Zycko, einem EMEA-weit agierenden Spezialdistributor, dessen Fokus auf Advanced Networking liegt; und SIPHON Networks, einem Channel-Enabler von UC-Lösungen und -Technologien. Alle drei Unternehmen verfügen über bewährte Expertise in der Bereitstellung innovativer Technologielösungen von führenden Herstellern, als auch bei der Realisierung von Marktwachstum für Anbieter und Reseller. Die Gruppe unterhält aktuell 21 regionale Standorte in der EMEA-Region, über die zudem noch weitere Länder bedient werden.

Für unseren Standort Hamburg suchen wir ab sofort einen

**Product Sales Manager (m/w) in Vollzeit
(Vertriebsaußendienst)**

Deine Aufgaben:

- Neukundengewinnung im Innen- und Außendienst
- Betreuung und Ausbau von Bestandskunden im Innen- und Außendienst
- Führen von Preis- und Lieferkonditionsverhandlungen mit Herstellern und Resellern
- Koordination abteilungsübergreifender Aktivitäten in Richtung Hersteller und Reseller
- Ausarbeitung von Angeboten (inklusive Ausschreibungen, Projekte, Kalkulationen) und telefonische Nachverfolgung
- Durchführung von Vertriebsstrainings für Reseller und Nuvias Mitarbeiter vor Ort / per Videotool
- Permanente Umsatzzielverfolgung inklusive Margenoptimierung
- Erarbeitung, Organisation und Umsetzung von Vertriebsstrategien, Marketing- und Akquisitionskampagnen
- Permanente Pflege der Kunden- sowie Projektdatenbanken

Dein Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbares Studium
- Erfahrungen im Vertriebsbereich von IT-Dienstleistungen und Projekten
- Gute MS-Office Kenntnisse, insbesondere PowerPoint und Excel
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Organisationstalent, Kommunikationsstärke sowie eine selbständige Arbeitsweise
- Präsentationsstark und Reisebereitschaft im gesamten Bundesgebiet

Wir bieten Dir:

- Einen spannenden und vielseitigen Arbeitsplatz
- Ein aktives und aufgeschlossenes Team sowie eine angenehme Arbeitsatmosphäre
- Ein internationales Arbeitsumfeld
- Urban Sports Club Zuschuss
- Ein Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung
- Vielseitige Unternehmensveranstaltungen

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins mit der Referenznummer **C37** an:

Jobs.Central@nuvias.com

Solltest Du Rückfragen haben, steht Dir Inesa Sargsyan zur Verfügung.