

The Best People, Empowered to be their Best"

Die Nuvias Group ist ein EMEA-weit agierender Value Added Distributor, der das internationale IT-Distributionsgeschäft neu definiert. Das Unternehmen hat eine Plattform geschaffen, die ein einheitlich hochwertiges und service-orientiertes Angebot mit einem umfangreichen Lösungsportfolio im gesamten EMEA-Raum ermöglicht.

Die Gruppe setzt sich zusammen aus Wick Hill, einem Value Added Distributor mit Schwerpunkt auf Security-Lösungen; Zycko, einem EMEA-weit agierenden Spezialdistributor, dessen Fokus auf Advanced Networking liegt; und SIPHON Networks, einem Channel-Enabler von UC-Lösungen und -Technologien. Alle drei Unternehmen verfügen über bewährte Expertise in der Bereitstellung innovativer Technologielösungen von führenden Herstellern, als auch bei der Realisierung von Marktwachstum für Anbieter und Reseller. Die Gruppe unterhält aktuell 21 regionale Standorte in der EMEA-Region, über die zudem noch weitere Länder bedient werden.

Für unseren Standort Hamburg suchen wir ab sofort

Partner Account Manager (m/w) in Vollzeit (Vertriebsinnendienst)

Deine Aufgaben:

- Aktiver Lösungsvertrieb des Gesamtportfolios im Sicherheits- und Netzwerkbereich der Hersteller im Hard- und Softwarebereich im Innendienst (Outbund)
- Aktiver Vertrieb der High Value Services
- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen im B2B Bereich
- Beratung und Cross- sowie Upselling
- Projektplanung, Durchführung und Nachbereitung
- Preisverhandlungen
- Konzeptionierung der Accounts in enger Zusammenarbeit mit den Herstellerteams
- Neukundengewinnung von Resellern
- Permanente Pflege und Vervollständigungen der Kunden- sowie Projektdatenbanken
- Enge Zusammenarbeit mit der Sales Administration, Finance sowie dem Renewals-Team

Dein Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbares Studium
- Erfahrungen im Vertriebsbereich von IT-Dienstleistungen und Projekten
- Gute MS-Office Kenntnisse
- Vertriebsaffinität
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Organisationstalent, Kommunikationsstärke sowie eine selbständige Arbeitsweise

Wir bieten Dir:

- Einen spannenden und vielseitigen Arbeitsplatz
- Ein aktives und aufgeschlossenes Team sowie eine angenehme Arbeitsatmosphäre
- Ein internationales Arbeitsumfeld
- HVV ProfiCard Zuschuss
- Freitagsfrühstück
- Urban Sports Club Zuschuss
- Vielseitige Unternehmensveranstaltungen

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins mit der Referenznummer **C36** an:

Jobs.Central@nuvias.com

Solltest Du Rückfragen haben, steht Dir Inesa Sargsyan zur Verfügung.